

# JOURNAL

## DE L'ORIENTATION

Tout ce qu'il faut savoir sur :

### BAC MCV

**Option A - Animation et Gestion de l'Espace Commercial**

**Option B - Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale**

Lycée Professionnel et Technologique Blanche de Castille - Fontainebleau  
Enseignement Supérieur

Tél : 01 64 22 30 07 - [www.bdcfontainebleau.com](http://www.bdcfontainebleau.com)

Banque d'images:  freepik

Source information: onisep.fr



# Qu'est ce que le lycée professionnel?



## OBJECTIFS

- Le bac professionnel offre une qualification reconnue sur le marché de l'emploi et répond à la demande des entreprises de la production et des services. L'enseignement se réfère à des métiers et comprend des stages appelés PFMP (périodes de formation en milieu professionnel). Il permet d'**accéder rapidement au monde du travail** mais aussi de continuer ses **études dans l'enseignement supérieur**, principalement en **BTS**.

## ACCÈS EN BAC PROFESSIONNEL

- **En fin de 3e**, lors des vœux d'orientation, les élèves choisissent leur spécialité de bac professionnel.
- **Après un CAP**, il est possible de poursuivre une formation vers le bac professionnel en 2 ans, dans une spécialité en cohérence avec celle du diplôme obtenu. Ils intègrent alors la classe de 1<sup>re</sup> professionnelle.
- **Après une 2<sup>de</sup> générale et technologique**, la **réorientation** vers la voie professionnelle est à l'initiative de l'élève et de sa famille.

## INSCRIPTION EN 2<sup>NDE</sup> PROFESSIONNELLE

- L'**admission** se fait **sur dossier** et **après avis du conseil de classe**.
- En **CFA**, l'admission se fait **sur dossier** et **signature d'un contrat d'apprentissage avec un employeur**.



# Qu'est ce que le lycée professionnel? (suite)

## UN PARCOURS EN 3 ANS

### Il se compose :

- D'une **2nde professionnelle** qui permet d'aborder un champ professionnel (assez large) ou une filière (plus spécialisée) et commence à préparer l'élève à un bac professionnel précis ; d'une **1ère professionnelle** ; d'une **terminale professionnelle**.
- Le cycle peut être suivi par la voie scolaire dans les lycées professionnels ou par la voie de l'apprentissage dans les CFA (centre de formation d'apprentis).

## PROGRAMME

- Des enseignements généraux identiques pour tous les élèves, quelle que soit la spécialité de bac professionnel.
- Des **enseignements professionnels** et des **enseignements généraux liés à la spécialité du bac professionnel**, avec des différences selon que le bac professionnel relève du secteur de la production ou du secteur tertiaire.
- Des **périodes de formation en milieu professionnel** (22 semaines de stages réparties sur 3 ans).
- Un **accompagnement personnalisé** : tout au long du parcours de bac professionnel, ce dispositif sera proposé en fonction des besoins des élèves et de leurs projets personnels. Cet accompagnement personnalisé pourra prendre la forme d'un travail de soutien, d'approfondissement et d'aide à l'orientation, en particulier pour la préparation à la poursuite d'études.



# BAC Pro MCV

## Métiers du Commerce et de la Vente



### OPTION A ANIMATION ET GESTION DE L'ESPACE COMMERCIAL

Vous souhaitez un métier où vous intervenez dans le parcours du client à travers un univers omnicanal et digital.





## OBJECTIFS DE LA FORMATION

Le titulaire du Bac Pro MCV option A est un employé commercial qui intervient dans n'importe quel type d'unité commerciale.

### Dans une équipe, son rôle consistera à :

- Participer à l'approvisionnement
- Vendre, Conseiller et Fidéliser la clientèle
- Participer à l'animation de la surface de vente
- Assurer la Gestion commerciale attachée à sa fonction

## FORMATION EN LYCÉE PROFESSIONNEL

Le diplôme se prépare en 3 ans, en formation initiale.  
La formation comprend des enseignements généraux et professionnels.

## NATURE DU DIPLÔME

Diplôme national ou diplôme d'État

## TEMPS DE FORMATION EN ENTREPRISE

22 semaines

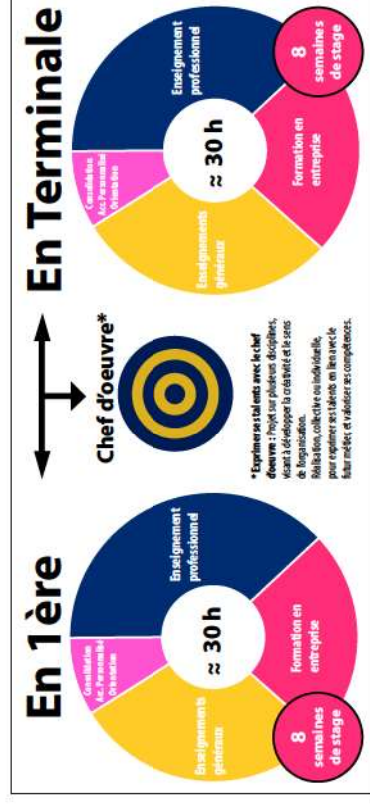
## DURÉE DE LA FORMATION

3 ans

## NIVEAU TERMINAL D'ÉTUDES

BAC ou équivalent

## ENSEIGNEMENTS



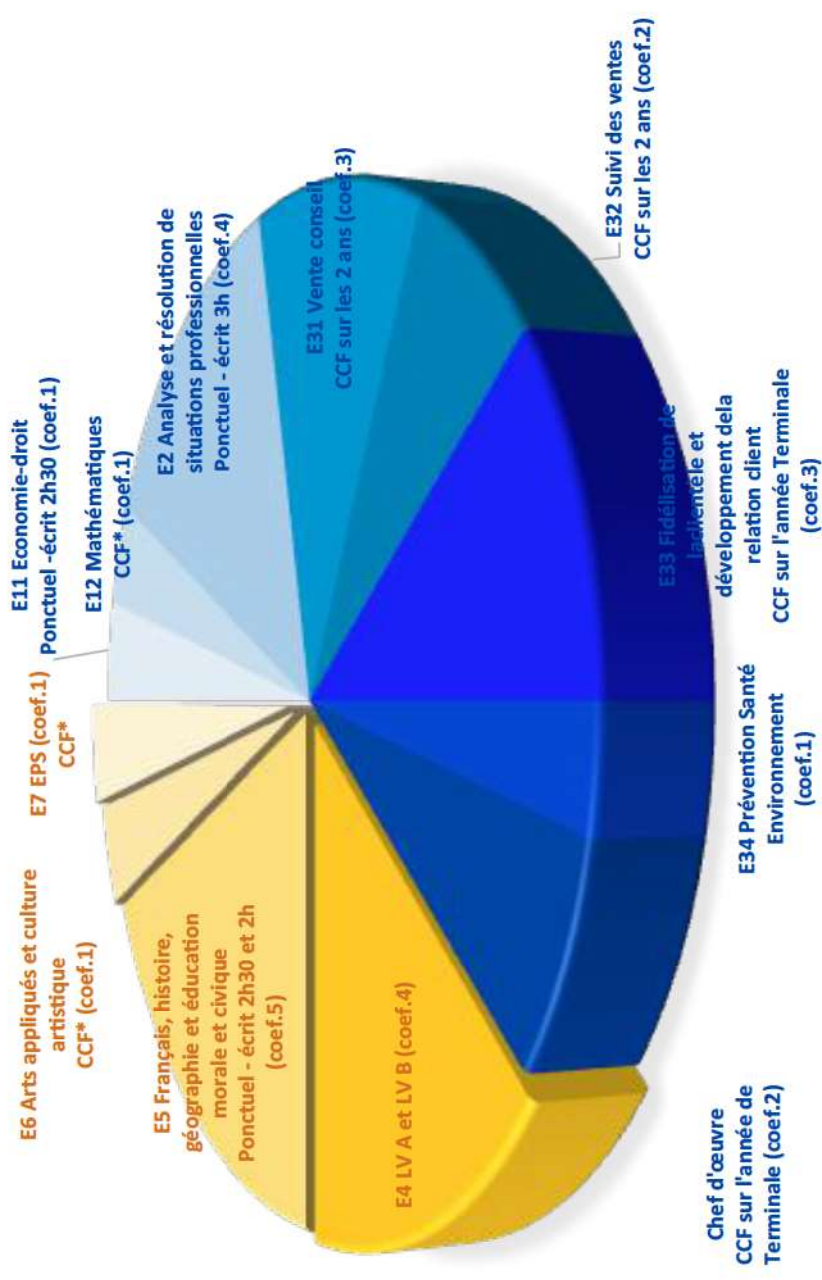
## ATTESTATION DE RÉUSSITE INTERMÉDIAIRE

L'attestation de réussite est délivrée en fin de Première en fonction de la moyenne obtenue durant l'année.

# Examen - Baccalauréat



## NATURE DES ÉPREUVES



## POURSUITE D'ÉTUDES



- **BTS** Management Commercial Opérationnel
- **BTS** Négociation et digitalisation de la relation client
- **BTS** Assistant Manager
- **BTS** Tourisme
- **BTS** Banque

## ET APRÈS ?



## MÉTIERS - DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

- Commerçant en alimentaire et non alimentaire
- Télévendeur
- Vendeur en magasin généraliste ou spécialiste

## POUR TRAVAILLER DANS QUELLES D'ENTREPRISES ?

- Grands magasins
- Magasins populaires
- Magasins franchisés
- Grandes surfaces généralistes ou spécialisées
- Magasins de proximité
- e-commerce



# BAC Pro MCV

## Métiers du Commerce et de la Vente



### OPTION B : PROSPECTION CLIENTÈLE ET VALORISATION DE L'OFFRE COMMERCIALE

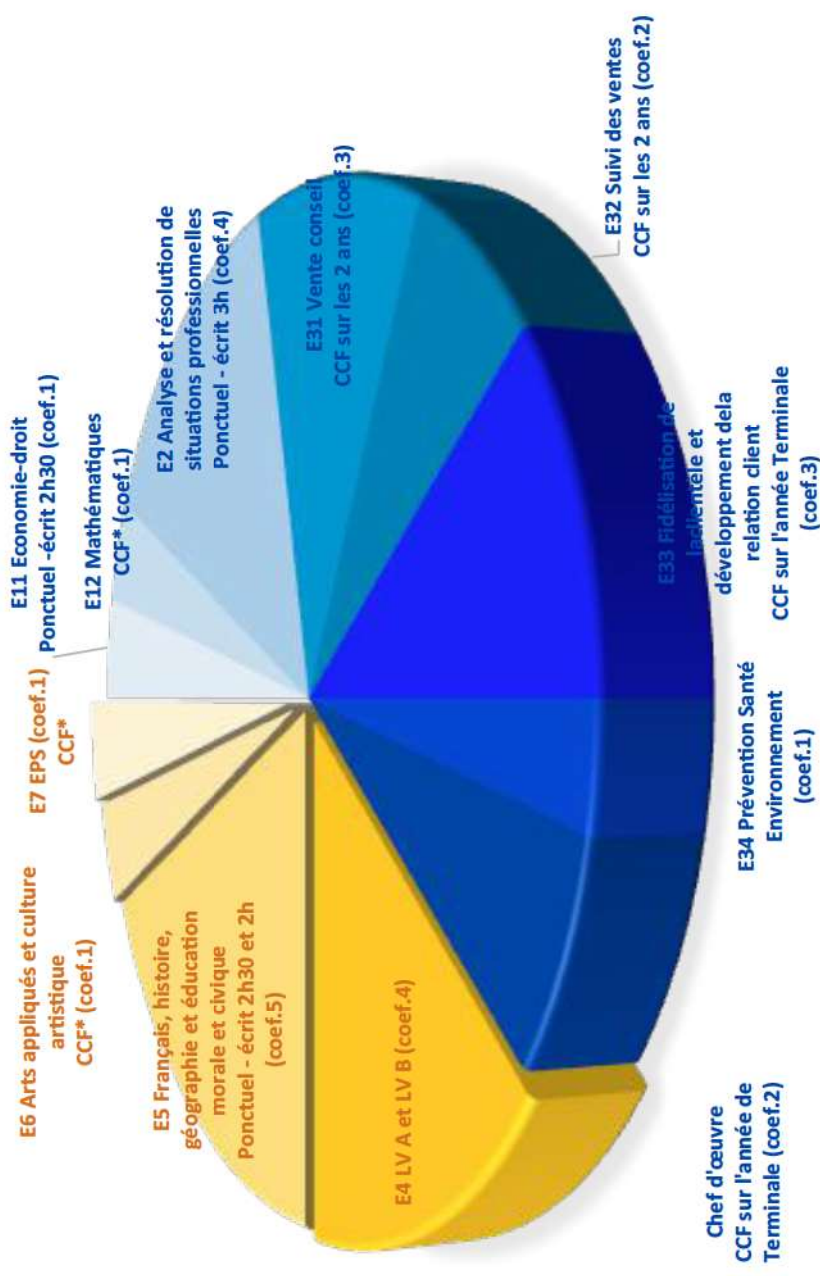
Vous souhaitez un métier qui consiste à évoluer dans un environnement commercial non sédentaire, à prospector la clientèle potentielle, négocier des ventes de biens de services, analyser le marché de l'entreprise pour développer les ventes.



# Examen - Baccalauréat



## NATURE DES ÉPREUVES





## POURSUITE D'ÉTUDES



- **BTS** Négociation et Digitalisations de la Relation Client
- **BTS** Management Commercial Opérationnel
- **BTS** Professions Immobilières
- **BTS** Technico-Commercial
- **BTS** Tourisme

# ET APRÈS ?



## MÉTIERS - DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

- Commerciaux
- Métiers de Services
- Métiers de Production

## POUR TRAVAILLER DANS QUELLES D'ENTREPRISES ?

Tout type d'entreprise nécessitant la commercialisation de produits et services.

### ENTREPRISES COMMERCIALES

- Concessionnaires
- Commerce inter-entreprises
- Commerce de gros

### ENTREPRISES DE SERVICES

- Entretien, location
- Communication publicitaire
- Banque
- Immobilier

### ENTREPRISES DE PRODUCTION

- Biens de consommation courante
- Petits équipements
- Fournitures

**Journée Portes Ouvertes  
19 Mars 2022**

